

Die temPERSO Rummel & Glass GmbH ist als Personaldienstleister spezialisiert auf die Besetzung von offenen Stellen im gewerblich-technischen Bereich. Zu unseren Kunden gehören Konzerne, Mittelstands- sowie Familienunternehmen. temPERSO gehört zu den größten und attraktivsten Arbeitgebern in der Region. Unser Ziel ist es, für jeden Bewerber den Job zu finden, der 100 % zu ihm passt. Mit unserer langjährigen Erfahrung helfen wir Bewerbern dabei, ihren Traumjob zu finden. Dabei holen wir das Beste für sie heraus. Wir beraten jeden Bewerber individuell und betreuen ihn persönlich. Das ist UNSER JOB.

Marketing Manager (m/w/d)

(770)

 Standort: Wertheim  Anstellungsart(en): Vollzeit  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Unser Kunde ist ein renommiertes Unternehmen, das innovative Produkte im Bereich der Thermo- und Isoliertechnologie entwickelt und vertreibt. Mit einer starken Marktpräsenz und einem Fokus auf Qualität und Nachhaltigkeit bietet das Unternehmen seinen Kunden langlebige und funktionale Lösungen für den täglichen Gebrauch.

Zur Verstärkung des Teams suchen wir für unseren Kunden **im Raum Wertheim** einen Marketing Manager (m/w/d).

Die Stelle bietet Ihnen:

- Ein persönlicher **temPERSO**-Ansprechpartner*in für Sie
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Bis zu 30 Tage Urlaub
- Betreuung durch Betriebsarzt
- Private Haftpflichtversicherung für Sie und Ihre Familie
- Betriebliche Altersvorsorge
- Mitarbeiter-Rabatte

Ihre Aufgaben:

- Erstellung von monatlichen Reports zur Profitabilität der Marketingmaßnahmen und Kundenumsätze sowie Auswertung relevanter KPIs
- Eigenständige Steuerung von AMS, PPC, DSP und Deals für unseren Amazon Vendor- und Seller-Account
- Betreuung administrativer Amazon-Prozesse wie Rechnungsprüfung, Bearbeitung von Kürzungen und offenen Posten
- Entwicklung und Umsetzung von Werbestrategien im Amazon-Umfeld
- Enge Zusammenarbeit mit den Bereichen Marketing, Vertrieb und IT
- Überwachung, Pflege und Optimierung von Produkt-Content sowie der Amazon Brand Stores
- Optimierung der PPC-Gebote gemäß definierter Strategien zur Effizienzsteigerung
- Direkte Berichtslinie an die Key Account Managerin E-Commerce

Ihr Profil:

- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Online- und Performance-Marketing im E-Commerce
- Sicherer Umgang mit relevanten KPIs im Online-Marketing; Erfahrung mit gängigen E-Commerce-Plattformen von Vorteil
- Grundlegende Kenntnisse in Amazon Advertisement; Vertrautheit mit dem Amazon-Suchalgorithmus und dessen Optimierungshebeln
- Erfahrung in der Betreuung von Vendor-Accounts international erfolgreicher Marken wünschenswert
- Ausgeprägtes analytisches Denkvermögen sowie Freude am Arbeiten mit Zahlen und deren strategischer Auswertung
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift erforderlich

Ihr Kontakt:

temPERSO Rummel & Glass GmbH

Niederlassung Wertheim

Silke Dietrich
Bahnhofstraße 31
97877 Wertheim

Tel.: 09342 935518-0

E-Mail: bewerbung.wertheim@temperso.de

Interesse?

Bewerben Sie sich jetzt!

Nutzen Sie hierfür den "Jetzt bewerben"-Button.

Bei Rückfragen stehen wir Ihnen jederzeit sehr gerne zur Verfügung.

[Impressum](#)