

Die temPERSO Rummel & Glass GmbH ist als Personaldienstleister spezialisiert auf die Besetzung von offenen Stellen im gewerblich-technischen Bereich. Zu unseren Kunden gehören Konzerne, Mittelstands- sowie Familienunternehmen. temPERSO gehört zu den größten und attraktivsten Arbeitgebern in der Region. Unser Ziel ist es, für jeden Bewerber den Job zu finden, der 100 % zu ihm passt. Mit unserer langjährigen Erfahrung helfen wir Bewerbern dabei, ihren Traumjob zu finden. Dabei holen wir das Beste für sie heraus. Wir beraten jeden Bewerber individuell und betreuen ihn persönlich. Das ist UNSER JOB.

Sales Engineer / Technischer Vertrieb (m/w/d) in Direktvermittlung

(998)

 Standort: Niederstetten  Anstellungsart(en): Vollzeit  Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche 
Gehaltsspektrum: 54000 - 65000 Euro pro Jahr  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Unser Kunde ist ein mittelständisches, inhabergeführtes Unternehmen, das sich auf hochpräzise Mess-, Prüf- und Kalibriertechnik spezialisiert hat.

#JobChance

Zur Verstärkung des Teams suchen wir für unseren Kunden im Raum Niederstetten einen Sales Engineer / Technischer Vertrieb (m/w/d) in Direktvermittlung.

Die Stelle bietet Ihnen:

- Eine nachhaltige und langfristige Entwicklungsperspektive in einem erfolgreichen und wachstumsstarken Unternehmen mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungsprozessen
- Ein freundliches und unterstützendes Team, das von offener Kommunikation und einer wertschätzenden Unternehmenskultur geprägt ist
- Faire und leistungsorientierte Vergütung, flexible Arbeitszeitmodelle sowie attraktive Zusatzleistungen wie beispielsweise eine betriebliche Altersvorsorge

Ihre Aufgaben:

- Analyse von Kundenanforderungen und Entwicklung innovativer Konzepte für industrielle Prüfanlagen und Messtechnik im Sonderanlagenbau
- Erstellung maßgeschneiderter Anlagenlösungen in enger Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen Vertrieb, Konstruktion, Projektierung und Fertigung
- Ausarbeitung technischer Konzepte, Erstellung von Auslegungsunterlagen, Kalkulationen und Angeboten basierend auf individuellen Kundenbedürfnissen
- Vorstellung technischer Lösungen beim Kunden sowie fachliche Beratung und Beantwortung technischer Fragen
- Unterstützung bei der technischen Begleitung und Betreuung laufender Kundenprojekte
- Kommunikation mit Kunden im Innen- und Außendienst sowie Mitwirkung bei Messeauftritten und -aktivitäten

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene Weiterbildung zum Techniker oder ein abgeschlossenes Studium in den Fachrichtungen Verfahrenstechnik, Maschinenbau oder Wirtschaftsingenieurwesen
- Mehrjährige Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position, idealerweise im Maschinen- oder Sonderanlagenbau, wodurch Sie komplexe technische Projekte sicher planen und erfolgreich umsetzen können
- Hervorragendes technisches Verständnis sowie analytische und lösungsorientierte Denkweise, mit der Sie anspruchsvolle Kundenanforderungen in innovative und praxisnahe Anlagenkonzepte übersetzen

- Souveränes und verbindliches Auftreten, gepaart mit einem ausgeprägten Gespür für Kundenbedürfnisse und einer partnerschaftlichen Arbeitsweise zur Entwicklung nachhaltiger Lösungen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, die eine sichere Kommunikation in internationalen Projekten gewährleisten

Ihr Kontakt:

temPERSO Rummel & Glass GmbH

Niederlassung Bad Mergentheim

Florian Meyle

Poststraße 6

97980 Bad Mergentheim

Tel.: 07931 959599-0

E-Mail: bewerbung.badmergentheim@temperso.de

Interesse?

Bewerben Sie sich jetzt!

Nutzen Sie hierfür den "Jetzt bewerben"-Button.

Bei Rückfragen stehen wir Ihnen jederzeit sehr gerne zur Verfügung.

[Impressum](#)