

Die tempERSO Rummel & Glass GmbH ist als Personaldienstleister spezialisiert auf die Besetzung von offenen Stellen im gewerblich-technischen Bereich. Zu unseren Kunden gehören Konzerne, Mittelstands- sowie Familienunternehmen. tempERSO gehört zu den größten und attraktivsten Arbeitgebern in der Region. Unser Ziel ist es, für jeden Bewerber den Job zu finden, der 100 % zu ihm passt. Mit unserer langjährigen Erfahrung helfen wir Bewerber dabei, ihren Traumjob zu finden. Dabei holen wir das Beste für sie heraus. Wir beraten jeden Bewerber individuell und betreuen ihn persönlich. Das ist UNSER JOB.

Sachbearbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d)

(1206)

📍 Standort: Schwäbisch Hall 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche 📄 Gehaltsspektrum: 45000 - 50000 Euro pro Jahr 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Unser Kunde ist ein etabliertes Unternehmen der Lebensmittelbranche und steht für verlässliche Qualität, effiziente Prozesse und kontinuierliche Weiterentwicklung. Mit moderner Produktions- und Verfahrenstechnik sowie konsequent hohen Hygiene- und Qualitätsstandards werden hochwertige Lebensmittelprodukte hergestellt und sicher in den Markt gebracht.

Zur Verstärkung des Teams suchen wir für unseren Kunden im Raum Schwäbisch Hall einen Sachbearbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) in Direktvermittlung.

Die Stelle bietet Ihnen:

- Strukturierte und umfassende Einarbeitung, qualifizierte Weiterbildungsangebote sowie viel Raum, eigene kreative Ideen einzubringen und umzusetzen.
- Ein engagiertes, motiviertes Team, das sich auf Ihre Unterstützung und die Zusammenarbeit freut.
- Ein sicherer Arbeitsplatz in einem modernen und professionellen Arbeitsumfeld.
- Attraktive Zusatzleistungen wie betriebliche Altersvorsorge, Gesundheitsangebote, Mitarbeitererevents und weitere Benefits.
- Eine abwechslungsreiche Aufgabe mit großem Gestaltungsspielraum und der Möglichkeit, eigene Ideen kreativ zu realisieren.

Ihre Aufgaben:

- Termingerechte und korrekte Abwicklung von Aufträgen im In- und Ausland für Geräte, Zubehör und Ersatzteile.
- Betreuung des gesamten Prozesses von der Auftragsannahme, -prüfung und -erfassung bis zur Erstellung von Lieferscheinen/Rechnungen sowie der Versandanmeldung.
- Freundliche und kompetente Kundenbetreuung für nationale und internationale Kunden per Telefon und E-Mail.
- Bearbeitung von Kundenanfragen inklusive Reklamationen, Rücklieferungen und Gutschriften.
- Koordination des Warenversands und Erstellung sämtlicher Versandunterlagen inkl. Zoll- und Ausfuhrdokumente (ATLAS).

- Erstellung von Rückstandslisten sowie Analyse, Aufbereitung und Nachverfolgung relevanter Kennzahlen.
- Sicherstellung einer reibungslosen Kommunikation mit allen internen Schnittstellen und externen Ansprechpartnern.
- Pflege von Artikel- und Kundenstammdaten sowie Arbeiten mit ERP (Infor LN), CRM (Salesforce) und der Händlerplattform Parts-and-More.
- Mitarbeit in Optimierungs- und Verbesserungsprojekten im eigenen Verantwortungsbereich.

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, z. B. als Kaufmann/-frau im Groß- und Außenhandel, Industriekaufmann/-frau oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Idealerweise mehrjährige Praxis in der Zoll- und Exportabwicklung sowie Erfahrung in der Kommunikation mit Behörden.
- Strukturierte, zuverlässige und zielorientierte Arbeitsweise.
- Souveränes Auftreten, ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung sowie Kommunikationsstärke.
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- Sicherer Umgang mit dem MS-Office-Paket und hohe Eigenmotivation, sich in unternehmensspezifische Softwareanwendungen einzuarbeiten.

Ihr Kontakt:

temPERSO Rummel & Glass GmbH

Niederlassung Schwäbisch Hall

Simone Sanwald
Steinbeisweg 36/2
74523 Schwäbisch Hall

Tel.: 0791 9566988-0

E-Mail: bewerbung.schwaebischhall@temperso.de

Interesse?

Bewerben Sie sich jetzt!

Nutzen Sie hierfür den "Jetzt bewerben"-Button.

Bei Rückfragen stehen wir Ihnen jederzeit sehr gerne zur Verfügung.

Abteilung(en): extern - kaufmännisch

[Impressum](#)

