

Die temPERSO Rummel & Glass GmbH ist als Personaldienstleister spezialisiert auf die Besetzung von offenen Stellen im gewerblich-technischen Bereich. Zu unseren Kunden gehören Konzerne, Mittelstands- sowie Familienunternehmen. temPERSO gehört zu den größten und attraktivsten Arbeitgebern in der Region.

Unser Ziel ist es, für jeden Bewerber den Job zu finden, der 100 % zu ihm passt. Mit unserer langjährigen Erfahrung helfen wir Bewerbern dabei, ihren Traumjob zu finden. Dabei holen wir das Beste für sie heraus. Wir beraten jeden Bewerber individuell und betreuen ihn persönlich. Das ist UNSER JOB.

Strategischer Einkäufer (m/w/d) in Direktvermittlung

(858)

📍 Standort: Waldenburg 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche 📅
Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Unser Kunde ist ein etabliertes, mittelständisches Unternehmen, das sich durch innovative Produkte, hochwertige Fertigung und eine klare Zukunftsstrategie auszeichnet.

#JobChance

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt sucht unser Kunde **im Raum Waldenburg** einen Strategischen Einkäufer (m/w/d).

Die Stelle bietet Ihnen:

- Attraktives Gehaltspaket sowie Möglichkeiten zur fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Eine verantwortungsvolle Position mit Gestaltungsspielraum
- Ein modernes Arbeitsumfeld in einem innovativen, wachstumsstarken Unternehmen
- Bis zu 30 Tage Urlaub

Ihre Aufgaben:

- Entwicklung und Umsetzung von Einkaufsstrategien zur Sicherstellung optimaler Beschaffungskosten, Qualität und Lieferzeiten
- Aufbau und Pflege strategischer Lieferantenbeziehungen im In- und Ausland
- Durchführung von Marktanalysen und Benchmarking zur Identifikation neuer Beschaffungsquellen
- Verhandlung von Rahmenverträgen, Preisen und Konditionen
- Enge Zusammenarbeit mit den Bereichen Entwicklung, Qualität und Produktion
- Mitwirkung bei der Weiterentwicklung der Einkaufsprozesse und digitalen Tools

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder technisches Studium oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im strategischen Einkauf, idealerweise im industriellen oder technischen Umfeld
- Verhandlungssichere Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Sicheres Auftreten, ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten und Durchsetzungsvermögen
- Analytisches Denken sowie strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise

Ihr Kontakt:

temPERSO Rummel & Glass GmbH
Niederlassung Schwäbisch Hall

Simone Sanwald

Steinbeisweg 36/2
74523 Schwäbisch Hall

Tel.: 0791 9566988-0

E-Mail: bewerbung.schwaebischhall@temperso.de

Interesse?

Bewerben Sie sich jetzt!

Nutzen Sie hierfür den "Jetzt bewerben"-Button.

Bei Rückfragen stehen wir Ihnen jederzeit sehr gerne zur Verfügung.

[Impressum](#)