

Die temPERSO Rummel & Glass GmbH ist als Personaldienstleister spezialisiert auf die Besetzung von offenen Stellen im gewerblich-technischen Bereich. Zu unseren Kunden gehören Konzerne, Mittelstands- sowie Familienunternehmen. temPERSO gehört zu den größten und attraktivsten Arbeitgebern in der Region. Unser Ziel ist es, für jeden Bewerber den Job zu finden, der 100 % zu ihm passt. Mit unserer langjährigen Erfahrung helfen wir Bewerbern dabei, ihren Traumjob zu finden. Dabei holen wir das Beste für sie heraus. Wir beraten jeden Bewerber individuell und betreuen ihn persönlich. Das ist UNSER JOB.

Area Sales Manager International (m/w/d) in Direktvermittlung

(1746)

📍 Standort: Schwäbisch Hall 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📅 Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche 📄 Gehaltsspektrum: 45000 - 85000 Euro pro Jahr 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Unser Kunde ist ein etabliertes Industrieunternehmen mit modernen Produktionsprozessen und hohen Qualitätsstandards. Das Unternehmen entwickelt und fertigt innovative Lösungen für den Schutz und die Steuerung elektronischer Systeme in unterschiedlichen Industriebereichen.

Zur Verstärkung des Teams suchen wir für unseren Kunden **im Raum Schwäbisch Hall** einen Area Sales Manager International (m/w/d) in Direktvermittlung.

Die Stelle bietet Ihnen:

- Attraktive Vergütung inklusive Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie umfangreiche Sozialleistungen
- Flexible Arbeitszeiten mit Gleitzeit und der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Bezuschusstes Mittagessen, kostenfreie Getränke und attraktive Mitarbeitervorteile
- Betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen sowie zusätzliche Versicherungsleistungen
- Regelmäßige Teamevents wie Sommerfeste, Weihnachtsfeiern und Afterwork-Veranstaltungen für ein starkes Miteinander

Ihre Aufgaben:

- Betreuung eines internationalen Kunden- und Partnernetzwerks sowie erster Ansprechpartner bei vertrieblichen und organisatorischen Fragestellungen
- Ausbau bestehender Märkte und Unterstützung beim Aufbau neuer internationaler Vertriebspartnerschaften
- Präsentation des Unternehmens und der Produkte bei Kundenterminen, Partnerbesuchen und Messen
- Identifikation und Entwicklung neuer Absatzmöglichkeiten im internationalen Umfeld
- Durchführung von Vertriebsinnendienst-Tätigkeiten wie Neukundenakquise, Angebotserstellung, Terminverfolgung und Kundenkommunikation
- Enge Zusammenarbeit mit internen Fachbereichen sowie internationalen Niederlassungen

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, Studium oder eine vergleichbare Qualifikation

- Technisches Verständnis sowie Interesse an erklärungsbedürftigen Produkten und Anwendungen
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im internationalen Umfeld
- Bereitschaft zu internationalen Dienstreisen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift; weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Sicherer Umgang mit MS Office sowie idealerweise Erfahrung mit ERP- oder CRM-Systemen
- Selbstständige, strukturierte und kundenorientierte Arbeitsweise
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, Teamgeist und interkulturelles Verständnis

Ihr Kontakt:

temPERSO Rummel & Glass GmbH

Niederlassung Schwäbisch Hall

Simone Sanwald
Steinbeisweg 36/2
74523 Schwäbisch Hall

Tel.: 0791 9566988-0

E-Mail: bewerbung.schwaebischhall@temperso.de

Interesse?

Bewerben Sie sich jetzt!

Nutzen Sie hierfür den "Jetzt bewerben"-Button.

Bei Rückfragen stehen wir Ihnen jederzeit sehr gerne zur Verfügung.

Abteilung(en): extern - kaufmännisch

[Impressum](#)