

Die tempERSO Rummel & Glass GmbH ist als Personaldienstleister spezialisiert auf die Besetzung von offenen Stellen im gewerblich-technischen Bereich. Zu unseren Kunden gehören Konzerne, Mittelstands- sowie Familienunternehmen. tempERSO gehört zu den größten und attraktivsten Arbeitgebern in der Region. Unser Ziel ist es, für jeden Bewerber den Job zu finden, der 100 % zu ihm passt. Mit unserer langjährigen Erfahrung helfen wir Bewerber dabei, ihren Traumjob zu finden. Dabei holen wir das Beste für sie heraus. Wir beraten jeden Bewerber individuell und betreuen ihn persönlich. Das ist UNSER JOB.

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d)

(1451)

📍 Standort: Neuenstein 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche
📄 Gehaltsspektrum: 38000 - 42000 Euro pro Jahr 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Unser Kunde ist ein etabliertes Industrieunternehmen, das maßgeschneiderte Verpackungs- und Logistiklösungen für den sicheren Transport und die Lagerung von Industriegütern entwickelt und produziert. Effiziente Prozesse und hohe Qualitätsstandards stehen dabei im Mittelpunkt.

#JobChance

Zur Verstärkung des Teams suchen wir für unseren Kunden im Raum Neuenstein einen Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) in Direktvermittlung.

Die Stelle bietet Ihnen:

- Attraktive und leistungsorientierte Vergütung
- Unbefristeter Arbeitsvertrag für langfristige Planungssicherheit
- Betriebliche Altersvorsorge für eine zusätzliche Absicherung im Alter

Ihre Aufgaben:

- Betreuung von Kundenanliegen per Telefon und E-Mail
- Erfassung und Bearbeitung von Aufträgen im System
- Erstellung von Angeboten, Lieferscheinen und Rechnungen
- Pflege und Aktualisierung von Kunden- und Stammdaten
- Abstimmung mit Vertrieb, Produktion, Logistik und externen Partnern
- Überwachung von Lieferterminen und Unterstützung des Außendienstes
- Pflege der Kundenbeziehungen und erste Klärung von Anliegen

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Idealerweise erste Erfahrung im Vertriebsinnendienst oder Kundenservice
- Sicherer Umgang mit MS Office sowie vorteilhaft Kenntnisse in ERP- oder CRM-Systemen

- Strukturierte und sorgfältige Arbeitsweise mit gutem Organisationsgeschick
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, Serviceorientierung und Teamgeist
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, Englischkenntnisse von Vorteil
- Belastbarkeit sowie lösungsorientiertes Denken

Ihr Kontakt:

temPERSO Rummel & Glass GmbH

Niederlassung Schwäbisch Hall

Simone Sanwald
Steinbeisweg 36/2
74523 Schwäbisch Hall

Tel.: 0791 9566988-0

E-Mail: bewerbung.schwaebischhall@temperso.de

Interesse?

Bewerben Sie sich jetzt!

Nutzen Sie hierfür den "Jetzt bewerben"-Button.

Bei Rückfragen stehen wir Ihnen jederzeit sehr gerne zur Verfügung.

Abteilung(en): extern - gewerblich

Tarifvertrag: BAP DGB

[Impressum](#)

