

Die temPERSO Rummel & Glass GmbH ist als Personaldienstleister spezialisiert auf die Besetzung von offenen Stellen im gewerblich-technischen Bereich. Zu unseren Kunden gehören Konzerne, Mittelstands- sowie Familienunternehmen. temPERSO gehört zu den größten und attraktivsten Arbeitgebern in der Region.

Unser Ziel ist es, für jeden Bewerber den Job zu finden, der 100 % zu ihm passt. Mit unserer langjährigen Erfahrung helfen wir Bewerbern dabei, ihren Traumjob zu finden. Dabei holen wir das Beste für sie heraus. Wir beraten jeden Bewerber individuell und betreuen ihn persönlich. Das ist UNSER JOB.

## Junior Key Account Manager (m/w/d)

(1289)

📍 Standort: Schwäbisch Hall     ☰ Anstellungsart(en): Vollzeit     ☰ Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche     ☰  
Gehaltsspektrum: 40000 - 45000 Euro pro Jahr     ☰ Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Unser Kunde ist ein traditionsreiches Unternehmen der Bekleidungsindustrie, das sich auf die Gestaltung und Produktion hochwertiger Damenhosen und Jeans spezialisiert hat. Mit modernster Produktionstechnik, innovativen Designs und hohen Qualitätsstandards sorgt das Unternehmen für modebewusste Kleidungsstücke mit perfekter Passform und hohem Tragekomfort.

Zur Verstärkung des Teams suchen wir für unseren Kunden [im Raum Schwäbisch Hall](#) einen Junior Key Account Manager (m/w/d) in Direktvermittlung.

### Die Stelle bietet Ihnen:

- Familiengeführtes Unternehmen mit flachen Hierarchien und einem freundlichen, kollegialen Arbeitsumfeld
- Kurze Entscheidungs- und Kommunikationswege für effiziente Abläufe
- Flexible Arbeitszeiten, z. B. Gleitzeit mit Kernarbeitszeit
- Home-Office nach Absprache möglich
- Raum für eigenverantwortliches und aktives Mitgestalten
- Vergünstigungen beim Kauf unserer Damenhosen sowie betriebliche Altersvorsorge
- Unbefristeter Arbeitsvertrag und 30 Tage Urlaub pro Jahr für eine ausgewogene Work-Life-Balance

### Ihre Aufgaben:

- Umsetzung von Projekt- und Marketingbriefings
- Erstellung von Kalkulationen und Angeboten
- Vorbereitung und Teilnahme an Messen
- Betreuung und Beratung von Kunden
- Vorbereitung und Begleitung von Kundenmeetings

### Ihr Profil:

- Abgeschlossene Ausbildung oder Studium im Bereich Vertrieb und/oder Mode
- Kreatives Gespür für Trends und Stil

- Freundliches und sicheres Auftreten
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Teamorientierte Arbeitsweise

### Ihr Kontakt:

**temPERSO Rummel & Glass GmbH**

Niederlassung Schwäbisch Hall

Simone Sanwald  
Steinbeisweg 36/2  
74523 Schwäbisch Hall

**Tel.:** 0791 9566988-0  
**E-Mail:** bewerbung.schwaebischhall@temperso.de

Interesse?

Bewerben Sie sich jetzt!

Nutzen Sie hierfür den "Jetzt bewerben"-Button.  
Bei Rückfragen stehen wir Ihnen jederzeit sehr gerne zur Verfügung.

**Abteilung(en):** extern - kaufmännisch

[Impressum](#)