Die temPERSO Rummel & Glass GmbH ist als Personaldienstleister spezialisiert auf die Besetzung von offenen Stellen im gewerblich-technischen Bereich. Zu unseren Kunden gehören Konzerne, Mittelstands- sowie Familienunternehmen. temPERSO gehört zu den größten und attraktivsten Arbeitgebern in der Region.

Unser Ziel ist es, für jeden Bewerber den Job zu finden, der 100 % zu ihm passt. Mit unserer langjährigen Erfahrung helfen wir Bewerbern dabei, ihren Traumjob zu finden. Dabei holen wir das Beste für sie heraus. Wir beraten jeden Bewerber individuell und betreuen ihn persönlich. Das ist UNSER JOB.

Niederlassungsleiter (m/w/d) in Stuttgart

(462)

Standort: Stuttgart	Anstellungsart(en): Vollzeit	Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche	
Beschäftigungsbeginn: 01.09.2025			

Sie begeistern durch Ihre ehrliche und offene Art Kunden und Mitarbeitende jeden Tag aufs Neue? Wünschen Sie sich ein abwechslungsreiches und vielfältiges Aufgabengebiet, um Ihr Potenzial voll ausnutzen zu können?

Dann freuen wir uns auf Sie!

Ab sofort suchen wir zur weiteren Expansion unseres Teams in Stuttgart einen Niederlassungsleiter (m/w/d).

#JobChance

Die Stelle bietet Ihnen:

- Abwechslungsreiche Aufgaben, bei denen sich Eigenständigkeit und Teamgeist ergänzen
- Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung (nach 6 Monaten)
- Variabler Anteil monatliche Beteiligung am Unternehmenserfolg (nach 6 Monaten)
- 30 Tage Urlaub
- Essensgutscheine (nach 6 Monaten), temPERSO Rente (nach 24 Monaten)
- Dienstradleasing (nach 12 Monaten)
- die Möglichkeit zur Weiterentwicklung und Aufstiegschancen in unserem Unternehmen
- ein angenehmes Betriebsklima
- Tee-, Kaffee- und Wasserflatrate
- wöchentlicher Obstkorb
- temPERSO Mitarbeitenderabatte
- Regelmäßige Firmenevents (Grillen, Jahresfeier etc.)

Ihre Aufgaben:

- Sicherstellung und Optimierung des Auf- und Ausbaus der Filiale
- Zielorientierte Gewinnung neuer Kunden (Neukundenakquise)
- Aktive Betreuung und strategische Weiterentwicklung der Bestandskunden
- Aufnahme, Analyse und Steuerung von Kundenanfragen
- Führung von Konditions- und Vertragsverhandlungen und aktives Vertragsmanagement
- Systematische, regelmäßige Analyse der Vertragssituation bei bestehenden und potentiellen Kunden
- Personalrekrutierung sowie Bewerbermanagement
- Führen von Bewerbungsgesprächen und passgenaue Auswahl von Bewerbenden
- Durchführung üblicher Verwaltungstätigkeiten
- Planung, Steuerung und Kontrolle aller Niederlassungsaktivitäten
- Durchführung des Filialcontrolling
- Konstruktive Führung der internen Mitarbeitenden

Ihr Profil:

- Sie haben langjährige Berufserfahrung als Führungskraft in der Personaldienstleistungsbranche
- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische bzw. technische Berufsausbildung oder ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium
- fundierte Kenntnisse in Arbeitsrecht, AÜG sowie Tarifverträge
- Kenntnisse im Umgang mit den gängigen MS-Office Programmen
- Führerschein der Klasse B
- Ein freundliches, souveränes Auftreten und Kommunikationsstärke
- Teamgeist, Verantwortungs- und Qualitätsbewusstsein rundet Ihr Profil ab

Ihr Kontakt:

temPERSO Rummel & Glass GmbH

Zentrale Crailsheim

Laura Volkodav Friedenstraße 1 74564 Crailsheim

Tel.: 07951 297989-0

E-Mail: bewerbung.intern@temperso.de

Interesse?
Bewerben Sie sich jetzt!

Nutzen Sie hierfür den "Jetzt bewerben"-Button. Bei Rückfragen stehen wir Ihnen jederzeit sehr gerne zur Verfügung.

Impressum