

Die temPERSO Rummel & Glass GmbH ist als Personaldienstleister spezialisiert auf die Besetzung von offenen Stellen im gewerblich-technischen Bereich. Zu unseren Kunden gehören Konzerne, Mittelstands- sowie Familienunternehmen. temPERSO gehört zu den größten und attraktivsten Arbeitgebern in der Region.

Unser Ziel ist es, für jeden Bewerber den Job zu finden, der 100 % zu ihm passt. Mit unserer langjährigen Erfahrung helfen wir Bewerbern dabei, ihren Traumjob zu finden. Dabei holen wir das Beste für sie heraus. Wir beraten jeden Bewerber individuell und betreuen ihn persönlich. Das ist UNSER JOB.

Mitarbeiter (m/w/d) Vertriebsinnendienst

(658)

📍 Standort: Pfedelbach 📝 Anstellungsart(en): Vollzeit 📅 Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche 🗓️ Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Für unseren Kunden in Pfedelbach, einen der ältesten und internationalen Hersteller von Schwerlasten- und Spezialtransportfahrzeugen, suchen wir ab sofort einen Mitarbeiter im Vertriebsinnendienstmitarbeiter (m/w/d).

Die Stelle bietet Ihnen:

- ein persönlicher temPERSO-Ansprechpartner*in für Sie
- übertarifliche Bezahlung
- langfristiger Einsatz bei Top-Unternehmen in der Region
- sehr gute Übernahmehance
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Bis zu 30 Tage Urlaub
- Betreuung durch Betriebsarzt
- Private Haftpflichtversicherung für Sie und Ihre Familie
- Betriebliche Altersvorsorge
- Mitarbeiter-Rabatte

Ihre Aufgaben:

- Unterstützung bei der Erstellung und Prüfung von komplexen Ausschreibungen, Angeboten und Aufträgen
- Betreuung der Kunden während des gesamten Auftragsabwicklungsprozesses von der Anfrage bis zur Auslieferung
- Nachverfolgung von nationalen und internationalen Kundenprojekten sowie Überwachung von Terminen
- Erstellung von Lieferscheinen und Rechnungen
- Beantragung und Vorprüfung akkreditivkonformer Dokumente wie Packlisten, Ursprungszeugnisse und anderer im Akkreditiv geforderten Dokumente

Ihr Profil:

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung ggf. mit Weiterbildung oder ein wirtschaftliches Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung in einem Industrieunternehmen (z.B. Fahrzeugbau / Maschinenbau)
- Gute MS-Office Kenntnisse, Erfahrungen mit SAP, Salesforce und idealerweise Kenntnisse in D.velop D3one
- Begeisterung für den Vertrieb, sowie eine hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Sicheres Englisch in Wort und Schrift sowie weitere Fremdsprachenkenntnisse sind von Vorteil
- Sicherheit in der Rechnungserstellung und Prüfung im internationalen Umfeld

Ihr Kontakt:

temPERSO Rummel & Glass GmbH

Niederlassung Öhringen

Sevilcan Tanrikut
Austraße 17
74613 Öhringen

Tel.: 07941 989463-0
E-Mail: bewerbung.oehringen@temperso.de

Interesse?

Bewerben Sie sich jetzt!

Nutzen Sie hierfür den "Jetzt bewerben"-Button.
Bei Rückfragen stehen wir Ihnen jederzeit sehr gerne zur Verfügung.

[Impressum](#)