Die temPERSO Rummel & Glass GmbH ist als Personaldienstleister spezialisiert auf die Besetzung von offenen Stellen im gewerblich-technischen Bereich. Zu unseren Kunden gehören Konzerne, Mittelstands- sowie Familienunternehmen. temPERSO gehört zu den größten und attraktivsten Arbeitgebern in der Region.
Unser Ziel ist es, für jeden Bewerber den Job zu finden, der 100 % zu ihm passt. Mit unserer langjährigen Erfahrung helfen wir Bewerbern dabei, ihren Traumjob zu finden. Dabei holen wir das Beste für sie heraus. Wir beraten jeden Bewerber individuell und betreuen ihn persönlich. Das ist UNSER JOB.

Sachbearbeiter (m/w/d) Vertrieb

(261)

Standort: Schrozberg | Anstellungsart(en): Vollzeit | Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche | Gehaltsspektrum: 42000 - 48000 Euro pro Jahr | Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Unser Kunde ist ein etabliertes Unternehmen in der Tierbranche. Mit einem Fokus auf Qualität und Nachhaltigkeit bietet das Unternehmen Lösungen, die den Bedürfnissen von Haustieren und ihren Besitzern gerecht werden.

#JobChance

Zur Verstärkung des Teams suchen wir für unseren Kunden im Raum Schrozberg einen Sachbearbeiter (m/w/d) im Vertrieb.

Die Stelle bietet Ihnen:

- Ein persönlicher temPERSO-Ansprechpartner*in für Sie
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Bis zu 30 Tage Urlaub
- Betreuung durch Betriebsarzt
- Private Haftpflichtversicherung für Sie und Ihre Familie
- Betriebliche Altersvorsorge
- Mitarbeiter-Rabatte
- Übertarifliche Bezahlung
- Langfristiger Einsatz bei Top-Unternehmen in der Region
- Sehr gute Übernahmechance

Ihre Aufgaben:

- Bearbeitung von Kundenanfragen und Projekten
- Pflege und Aktualisierung von Kunden- sowie Artikelstammdaten
- Erstellung von Verkaufsangeboten und Unterstützung bei der Kalkulation
- Durchführung allgemeiner administrativer Aufgaben und organisatorische Unterstützung
- Enge Zusammenarbeit mit den Abteilungen Produktentwicklung und Einkauf zur optimalen Unterstützung

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Fundiertes Verständnis für Verkaufsprozesse
- Offenheit für persönliche und fachliche Weiterentwicklung mit Zukunftsorientierung
- Sicherer Umgang mit MS Office (Word, Excel, Outlook)
- Hohe Einsatzbereitschaft und Belastbarkeit
- Kommunikative, engagierte Persönlichkeit mit ausgeprägter Kunden- und Serviceorientierung
- Strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise als Teamplayer

Ihr Kontakt:

temPERSO Rummel & Glass GmbH
Niederlassung Crailsheim

Nia Guramishvili
Friedenstraße 1
74564 Crailsheim

Tel.: 07951 297989-0
E-Mail: bewerbung.crailsheim@temperso.de

Interesse?
Bewerben Sie sich jetzt!

Nutzen Sie hierfür den "Jetzt bewerben"-Button.
Bei Rückfragen stehen wir Ihnen jederzeit sehr gerne zur Verfügung.