Die temPERSO Rummel & Glass GmbH ist als Personaldienstleister spezialisiert auf die Besetzung von offenen Stellen im gewerblich-technischen Bereich. Zu unseren Kunden gehören Konzerne, Mittelstands- sowie Familienunternehmen. temPERSO gehört zu den größten und attraktivsten Arbeitgebern in der Region.
Unser Ziel ist es, für jeden Bewerber den Job zu finden, der 100 % zu ihm passt. Mit unserer langjährigen Erfahrung helfen wir Bewerbern dabei, ihren Traumjob zu finden. Dabei holen wir das Beste für sie heraus. Wir beraten jeden Bewerber individuell und betreuen ihn persönlich. Das ist UNSER JOB.

Projektleiter (m/w/d) Vertrieb in Direktvermittlung

(477)

Standort: Oberndorf am Neckar | Anstellungsart(en): Vollzeit | Arbeitszeit: 35 Stunden pro Woche | Gehaltsspektrum: 60000 - 70000 Euro pro Jahr | Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Unser Kunde ist ein weltweit agierendes Unternehmen, das sich auf die Entwicklung und Produktion hochspezialisierter Produkte für Sicherheits- und Verteidigungsanwendungen konzentriert. Mit einem starken Fokus auf Innovation und Qualität ist das Unternehmen führend in seiner Branche und bietet Lösungen, die höchste Anforderungen an Präzision und Zuverlässigkeit erfüllen.

#JobChance

Zur Verstärkung des Teams sucht unser Kunde im Raum Oberndorf einen Projektleiter (m/w/d) im Vertrieb.

Die Stelle bietet Ihnen:

- Flexible Arbeitszeitmodelle
- Schnelle Entscheidungsprozesse
- Betriebliche Altersvorsorge
- Möglichkeit für mobiles Arbeiten
- Zugang zum Betriebsarzt
- Verpflegungsmöglichkeiten in der Betriebskantine
- Umfangreiche Schulungsangebote
- Absicherung durch Tarifvertrag

Ihre Aufgaben:

- Termingerechte Bearbeitung von Ausschreibungen und Projekten im zugewiesenen Länderbereich
- Übernahme der Bid Manager-Funktion für Ausschreibungen
- Vertriebliche Projektleitung bei Großprojekten und strategischen Kundenprojekten
- Internationaler Kundenkontakt in Ausschreibungen und bei Großprojekten
- Unterstützung bei der Organisation und Durchführung von Messen und Ausstellungen

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, ergänzt durch eine Weiterbildung zum Betriebswirt oder Techniker bzw. ein Studium im kaufmännischen oder technischen Bereich
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb oder Projektmanagement
- Selbstständige, sorgfältige und gründliche Arbeitsweise
- Hohe Kundenorientierung im internationalen Umfeld
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift (verhandlungssicher)
- Schnelle Auffassungsgabe für interne und externe Prozesse
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS Office-Anwendungen
- Erfahrung im Umgang mit SAP-Anwendungen, insbesondere im SD-Modul
- Teamfähigkeit, Durchsetzungsvermögen, Verantwortungsbewusstsein, Flexibilität und Belastbarkeit

- Reisebereitschaft von max. 10-20%

Ihr Kontakt:

temPERSO Rummel & Glass GmbH
Niederlassung Ludwigsburg

Jennifer Brösamle
Uhlandstraße 4
71638 Ludwigsburg

Tel.: 07141 25827-0
E-Mail: bewerbung.ludwigsburg@temperso.de

Interesse?
Bewerben Sie sich jetzt!

Nutzen Sie hierfür den "Jetzt bewerben"-Button.
Bei Rückfragen stehen wir Ihnen jederzeit sehr gerne zur Verfügung.