

Die temPERSO Rummel & Glass GmbH ist als Personaldienstleister spezialisiert auf die Besetzung von offenen Stellen im gewerblich-technischen Bereich. Zu unseren Kunden gehören Konzerne, Mittelstands- sowie Familienunternehmen. temPERSO gehört zu den größten und attraktivsten Arbeitgebern in der Region. Unser Ziel ist es, für jeden Bewerber den Job zu finden, der 100 % zu ihm passt. Mit unserer langjährigen Erfahrung helfen wir Bewerbern dabei, ihren Traumjob zu finden. Dabei holen wir das Beste für sie heraus. Wir beraten jeden Bewerber individuell und betreuen ihn persönlich. Das ist UNSER JOB.

Spezialist (m/w/d) Vertriebsinnendienst

(778)

 Standort: Heidenheim an der Brenz  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Unser Kunde ist ein international tätiges Unternehmen aus dem Bereich Maschinen- und Anlagenbau. Mit einer langen Tradition und globaler Präsenz zählt das Unternehmen zu den etablierten Arbeitgebern in der Region und bietet vielseitige Einsatzmöglichkeiten in einem technisch geprägten Umfeld.

#JobChance

Zur Erweiterung des Teams suchen wir für unseren Kunden **im Raum Heidenheim** einen Spezialist (m/w/d) Vertriebsinnendienst.

Die Stelle bietet Ihnen:

- Ein persönlicher **temPERSO**-Ansprechpartner*in für Sie
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Bis zu 30 Tage Urlaub
- Betreuung durch Betriebsarzt
- Private Haftpflichtversicherung für Sie und Ihre Familie
- Betriebliche Altersvorsorge
- Mitarbeiter-Rabatte

Ihre Aufgaben:

- Erstellung von Angeboten in Abstimmung mit dem Vertrieb inkl. Risikobewertung
- Selbstständige Auftragsabwicklung im Dämpfergeschäft (inkl. EDI-Abrufe) von Bestellung bis Rechnung
- Erstellung und Versand von Auftragsbestätigungen
- Kundenkommunikation und Koordination von Lieferterminen
- Verwaltung und Abstimmung von EDI-Abrufen mit Order Planning
- Bearbeitung und Prüfung offener EDI-Vorgänge
- Überwachung offener Posten und Durchführung kundenindividueller Mahnläufe
- Unterstützung operativer OTC-Prozesse
- Abstimmung von Versandvorgängen mit internen Abteilungen und Logistikpartnern
- Mitwirkung bei Prozessverbesserungen im Rahmen von Carve-Outs

- Enge Zusammenarbeit mit Vertrieb, Produktmanagement und Auftragszentrum

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, idealerweise zur Industriekauffrau oder vergleichbare Qualifikation
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Fundierte Erfahrung mit SAP, insbesondere im SD-Modul; wünschenswert: Kenntnisse in der EDI-Abwicklung

Ihr Kontakt:

temPERSO Rummel & Glass GmbH

Niederlassung Aalen

Francesco Bruni-Clementelli
Ulmer Straße 124
73431 Aalen

Tel.: 07361 37052-0

E-Mail: bewerbung.aalen@temperso.de

Interesse?

Bewerben Sie sich jetzt!

Nutzen Sie hierfür den "Jetzt bewerben"-Button.

Bei Rückfragen stehen wir Ihnen jederzeit sehr gerne zur Verfügung.

[Impressum](#)