

Die temPERSO Rummel & Glass GmbH ist als Personaldienstleister spezialisiert auf die Besetzung von offenen Stellen im gewerblich-technischen Bereich. Zu unseren Kunden gehören Konzerne, Mittelstands- sowie Familienunternehmen. temPERSO gehört zu den größten und attraktivsten Arbeitgebern in der Region. Unser Ziel ist es, für jeden Bewerber den Job zu finden, der 100 % zu ihm passt. Mit unserer langjährigen Erfahrung helfen wir Bewerbern dabei, ihren Traumjob zu finden. Dabei holen wir das Beste für sie heraus. Wir beraten jeden Bewerber individuell und betreuen ihn persönlich. Das ist UNSER JOB.

Personalberater (m/w/d) in Sinsheim

(1274)

📍 Standort: Sinsheim 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche

Durch Ihre offene und ehrliche Art begeistern Sie Kunden und Mitarbeitende jeden Tag aufs Neue? Sie wünschen sich ein abwechslungsreiches und vielfältiges Aufgabengebiet, um Ihr Potenzial voll ausnutzen zu können?

Dann freuen wir uns auf Sie!

Ab dem 01.09.2025 suchen wir zur weiteren Expansion unseres Teams in Sinsheim einen Personalberater (m/w/d).

#JobChance

Die Stelle bietet Ihnen:

- Abwechslungsreiche Aufgaben, bei denen sich Eigenständigkeit und Teamgeist ergänzen
- Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung (nach 6 Monaten)
- Variabler Anteil - monatliche Beteiligung am Unternehmenserfolg (nach 6 Monaten)
- 30 Tage Urlaub
- Essensgutscheine (nach 6 Monaten), temPERSO Rente (nach 24 Monaten)
- Dienstradleasing (nach 12 Monaten)
- die Möglichkeit zur Weiterentwicklung und Aufstiegschancen in unserem Unternehmen
- ein angenehmes Betriebsklima
- Tee-, Kaffee- und Wasserflatrate
- wöchentlicher Obstkorb
- temPERSO Mitarbeiterrabatte
- Regelmäßige Firmenevents (Grillen, Jahresfeier etc.)

Ihre Aufgaben:

- Personalberater (m/w/d) steuern und planen die Personalprozesse unter Beachtung der arbeits- und sozialversicherungsrechtlichen Vorschriften
- Sie sind verantwortlich für alle Prozesse der Personalgewinnung. Vom Schalten und Überwachen von Stellenanzeigen bis zum Führen von Bewerbungsgesprächen, passgenauen Auswahl von Bewerbenden und Einstellung von Mitarbeitenden
- Sie betreuen und steuern aktiv unsere Bestandskunden, gewinnen Neukunden und übernehmen die Aufnahme, Analyse und Steuerung von Kundenanfragen
- Sie führen Konditions- und Vertragsverhandlungen und analysieren regelmäßig systematisch die Vertragssituation bei bestehenden und potenziellen Kunden
- Sie wirken aktiv an der Optimierung bestehender Prozesse mit

Ihr Profil:

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische bzw. technische Berufsausbildung oder ein abgeschlossenes

betriebswirtschaftliches Studium

- Idealerweise haben Sie bereits Erfahrung in der Personaldienstleistungsbranche
- Sie besitzen einen starken Teamgeist, Verantwortungs- und Qualitätsbewusstsein
- Sie zeichnen sich durch ein freundliches, souveränes Auftreten und Kommunikationsstärke aus
- Sie sind technikaffin und haben Erfahrung im Umgang mit den einschlägigen MS-Office-Anwendungen
- Sie besitzen einen Führerschein der Klasse B

Ihr Kontakt:

temPERSO Rummel & Glass GmbH

Zentrale Crailsheim

Laura Volkodav
Friedenstraße 1
74564 Crailsheim

Tel.: 07951 297989-0

E-Mail: bewerbung.intern@temperso.de

Interesse?

Bewerben Sie sich jetzt!

Nutzen Sie hierfür den "Jetzt bewerben"-Button.

Bei Rückfragen stehen wir Ihnen jederzeit sehr gerne zur Verfügung.

[Impressum](#)