

Die tempERSO Rummel & Glass GmbH ist als Personaldienstleister spezialisiert auf die Besetzung von offenen Stellen im gewerblich-technischen Bereich. Zu unseren Kunden gehören Konzerne, Mittelstands- sowie Familienunternehmen. tempERSO gehört zu den größten und attraktivsten Arbeitgebern in der Region. Unser Ziel ist es, für jeden Bewerber den Job zu finden, der 100 % zu ihm passt. Mit unserer langjährigen Erfahrung helfen wir Bewerbern dabei, ihren Traumjob zu finden. Dabei holen wir das Beste für sie heraus. Wir beraten jeden Bewerber individuell und betreuen ihn persönlich. Das ist UNSER JOB.

Vertriebsmitarbeiter(m/w/d) Innendienst in Direktvermittlung

(1439)

📍 Standort: Künzelsau 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Gehaltsspektrum: 42000 - 48000 Euro pro Jahr 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Unser Kunde ist ein etabliertes Industrieunternehmen, das hochwertige Befestigungs- und Verbindungslösungen für verschiedene technische Anwendungen entwickelt und produziert. Mit modernen Fertigungsverfahren und hohen Qualitätsstandards beliefert das Unternehmen Kunden aus unterschiedlichen Branchen.

Zur Verstärkung des Teams suchen wir für unseren Kunden im Raum Künzelsau einen Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Innendienst in Direktvermittlung.

Die Stelle bietet Ihnen:

- Flexible Arbeitszeiten im Rahmen eines Gleitzeitmodells
- Möglichkeit zum Homeoffice nach Absprache
- Option auf einen Dienstwagen
- Diensthandy zur beruflichen Nutzung
- Unbefristete Festanstellung mit langfristiger Perspektive

Ihre Aufgaben:

- Ansprechpartner für nationale und internationale Kunden
- Betreuung eines festen Kundenstamms in enger Zusammenarbeit mit dem Außendienst
- Eigenständige Erstellung von Angeboten und Kalkulationen sowie Abwicklung von Aufträgen
- Unterstützung bei der Gewinnung von Neukunden und Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen
- Perspektivische Übernahme von Key-Account-Verantwortung für Großkunden

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung bzw. entsprechendes Studium

- Mehrjährige Vertriebserfahrung, idealerweise im industriellen Umfeld oder in der Automotivebranche
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Fundierte Kenntnisse in SAP R/3 bzw. S/4HANA (Modul SD) sowie im Umgang mit MS 365
- Ausgeprägtes technisches Verständnis und die Fähigkeit, in Verhandlungen nachhaltige, wirtschaftliche Lösungen zu erzielen

Ihr Kontakt:

temPERSO Rummel & Glass GmbH
Niederlassung Bad Mergentheim

Florian Meyle
Poststraße 6
97980 Bad Mergentheim

Tel.: 07931 959599-0

E-Mail: bewerbung.badmergentheim@temperso.de

Interesse?

Bewerben Sie sich jetzt!

Nutzen Sie hierfür den "Jetzt bewerben"-Button.

Bei Rückfragen stehen wir Ihnen jederzeit sehr gerne zur Verfügung.

Abteilung(en): extern - kaufmännisch

[Impressum](#)